

New Business Account Manager

Omschrijving

Creditsafe is een internationale speler op de markt van handelsinformatie. Om ons marktaandeel te vergroten en ons team te versterken zoeken we nog een New Business Account Manager.

Hoofdtaken

- Als NB Account Manager bij Creditsafe ben je voornamelijk verantwoordelijk voor het genereren van New Business. Je analyseert de activiteiten en behoeften van je prospecten en biedt de voor hen meest geschikte oplossing aan.
- Je bouwt je bestaande klantenportefeuille uit met het oog op retentie en groei.
- Je geeft product, – en dienst gerelateerde presentaties en trainingen aan je klanten
- Je volgt actief de ontwikkelingen op binnen de markt zodat je kan bijdragen aan de doelstellingen van je klanten.
- Je bent verantwoordelijk voor het gehele salestraject: van actief prospecteren, afspraken inplannen, maken van offertes, (her)onderhandelen, closen van de deal tot after-care.
- Je beheert je eigen business, je kent je targets, je maakt een eigen business plan om die targets te halen en stuurt bij waar nodig.
- Je werkt zelfstandig, maar je werkt ook nauw samen met de andere departementen (marketing, service, product, support)

Profiel

- Minimum 5 jaar ervaring in B2B sales, bij voorkeur in de financiële wereld.
- Pluspunt: Je hebt een passie voor data (oplossingen).
- Je weet goed te levelen met je gesprekpartners en kunt op hoog niveau communiceren in het Nederlands, Frans en Engels.
- Je hebt sterk commercieel inzicht en kunt als geen ander onderhandelen
- Je toont leiderschap en draagt verantwoordelijkheid
- Je straalt kennis en vertrouwen uit
- Je kunt op strategisch niveau denken en handelen
- Je bezit uitgebreide markt-, en productkennis.
- Je bent een echte hunter en maakt zowel gebruik van telefoon, videomeetings als face to face om je prospecten en klanten te benaderen.
- Je bouwt graag en actief een netwerk uit
- Je streeft naar hogere resultaten en je werkt doelgericht om die resultaten te behalen.
- Je beschikt over Bachelor werk- en denkniveau
- Je hebt veel energie, bent enthousiast, leergierig en beschikt over doorzettingsvermogen.



Sint-Agatha-Berchem



Contract
onbepaalde duur



Voltijds

Wat mag je verwachten?

- Bruto maandsalaris + interessant bonus- en commissiesysteem
- Bedrijfswagen + tankkaart;
- Maaltijdcheques
- Ecocheques;
- laptop
- GSM abonnement;
- Hospitalisatieverzekering DKV;
- 25 vakantiedagen;
- Combinatie office & home work
- Een bedrijf waar je jezelf kan zijn en waar succes samen gevierd wordt

Sollicitatieprocedure



Solliciteer



Telefonische screening



Persoonlijke gesprek met recruiter



Persoonlijk gesprek met management



Voorstel



Sint-Agatha-Berchem



Contract onbepaalde duur



Voltijds