

Betaalgedrag in de B2B.

Q3 2014 toont opmerkelijke verbetering.



Over de studie betaalgedrag

Graydon Belgium nv verzamelt systematisch en dagelijks aging listings. Vele duizenden bedrijven geven door op welke wijze (correct volgens de gemaakte afspraken of buiten termijn en in welke mate buiten termijn) ze door hun zakenpartners worden betaald. De Graydon computers linken die informatie terug aan de individuele onderneming, waardoor op accurate wijze het betalingsgedrag van elke actieve onderneming, vzw of overheidsinstantie wordt gemeten.

Dergelijke vinger-aan-de-polsgegevens, die wij sedert 1984 systematisch verzamelen, vullen de elementen uit bijvoorbeeld de jaarrekening (per definitie minstens zeven maanden oud, nu zelfs in de meeste gevallen 18 maanden oud) uitstekend aan: de verwerking ervan toont de betalingsevolutie van elke onderneming en geeft direct inzicht op de korte termijn liquiditeitsevolutie en cashpositie ervan.

De betaalindeks bewijst zich als een uitstekende korte termijn graadmeter met betrekking tot de conjunctuurevoluties.

Inhoud

Inleiding	4
1. Betaalindex van Graydon: hoe hoger, hoe beter	5
2. Grote regionale verschillen blijven bestaan	5
3. Grote wanbetalingen nemen sterk af	6
4. Vlaanderen: economische motor Antwerpen spuffert	9
5. Wallonië: Waals-Brabant trekt gemiddelde naar beneden	10
6. Sectorale tendensen	11
Conclusie: er is beterschap, maar ...	13

Inleiding



Facturen zijn de voorbije maanden onmiskenbaar correcter betaald. Dat blijkt uit onze nieuwe studie betaalgedrag. Tijdens het afgelopen derde kwartaal steeg de Graydon betaalindex van 101,6 naar 104,3. Sinds het begin van de metingen in 2006 is dit zelfs het beste cijfer dat ooit genoteerd werd in een derde kwartaal.

De verbetering van die index is vooral toe te schrijven aan de afname van de grove wanbetalingen. Dit zijn de facturen die 90 dagen na de vervaldatum nog niet betaald zijn of die helemaal niet betaald worden.

Het aantal forse wanbetalingen is stelselmatig gedaald tot nog maar' 8,63%. Tijdens de economisch goede jaren 2007 en 2008 bedroeg het aantal wanbetalingen tussen de 6% en de 9%. Tijdens de crisisjaren liep dit op tot 14,3% (2de kwartaal 2011). Deze nieuwe studie duidt dus duidelijk aan dat het betaalgedrag van de bedrijven er in alle gewesten en in alle sectoren in vergelijking met de recente crisisjaren flink op vooruitgaat.

1. **Betaalindex van Graydon: hoe hoger, hoe beter**

De betaalindex van Graydon is gebouwd op de som van alle betalingen die in dat kwartaal afgewerkt werden, ook degene die te laat of zelfs niet werden uitgevoerd. Goede betalingen drijven de index naar omhoog. Betalingen die te laat binnenkomen worden afgestraft en wegen steeds zwaarder negatief door naarmate ze later dan de vervaldatum uitgevoerd worden. De bekomen totaalscore wordt finaal omgezet in een indexwaarde waarbij de resultaten van het jaar 2002 als ijkwaarde 100 fungeren. Hoe hoger de index klimt, hoe beter het betaalgedrag dus wordt.

2. **Grote regionale verschillen blijven bestaan**

De verbetering van het betaalgedrag is alvast een positief gegeven. Toch is het zaak om de ontwikkelingen van dichtbij te blijven opvolgen want de cijfers evolueren niet in elke regio of in elke sector op dezelfde manier. De globale tendens tot verbetering wordt met andere woorden niet overal gelijkmatig onderkend.

De betaalindex in Vlaanderen klom tijdens het derde kwartaal naar 103,2. Brussel doet evenwel nog flink beter en kwam tijdens het derde kwartaal op 107,3. Dit is zelfs de beste waarde ooit. Wallonië daarentegen blijft nog ver achterop. Ook daar is verbetering merkbaar maar met 101,25 doet het Waals bedrijfsleven toch heel wat minder sterk dan het Vlaamse. Zij het dat ook Wallonië geleidelijk aan beter doet want in het tweede kwartaal zat het zuiden van het land nog op een index van 97,9.

3.

Grove wanbetalingen nemen sterk af

Dat het in de drie gewesten hoe dan ook beter lijkt te gaan heeft vooral te maken met de vaststelling dat het aantal grove wanbetalingen afgenomen is. Wanbetalingen zijn effectief facturen die na 90 dagen nog altijd niet aangezuiverd werden of zelfs helemaal niet betaald werden.

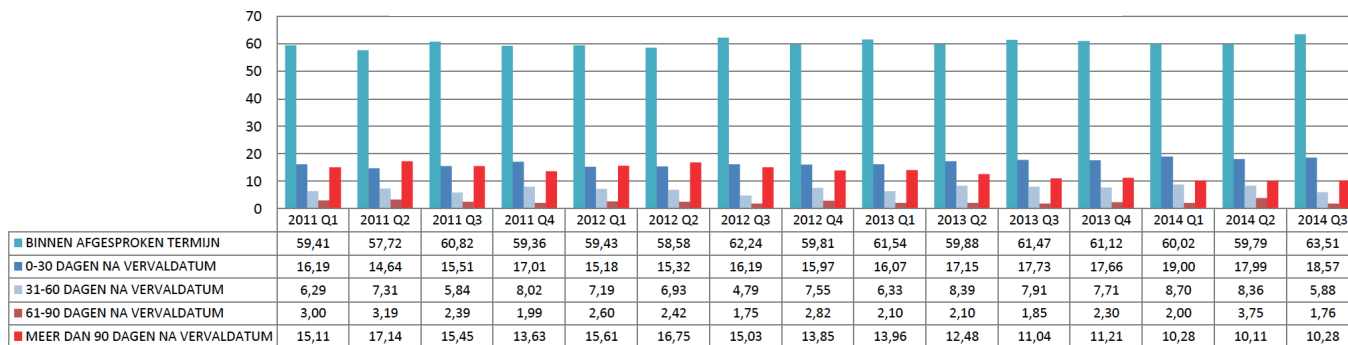
Evolutie van het B2B betaalgedrag volgens vervaldatum in België



In het tweede kwartaal noteerden de statistieken globaal nog 8,87% wanbetalingen. In het derde kwartaal is dit percentage gezakt tot 8,63%.

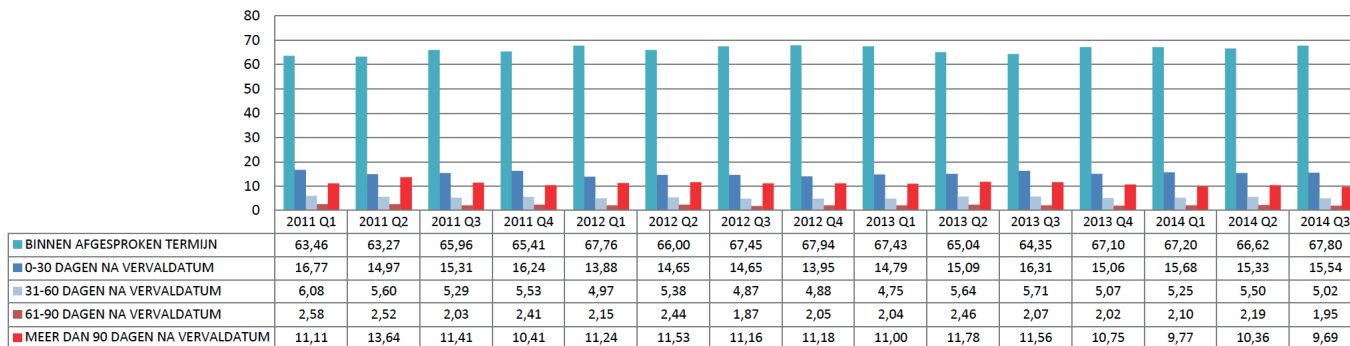
Regionaal loopt de opsplitsing van de grove wanbetalingen opnieuw via de traditionele patronen. Wallonië telt daarbij met 10,28% het grootste aantal wanbetalers.

Evolutie van het B2B betaalgedrag in Wallonië

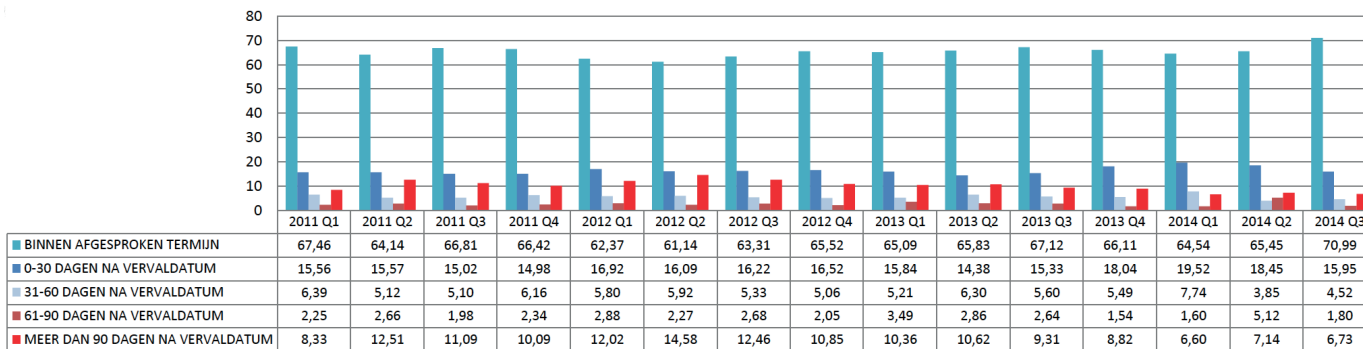


Vlaanderen doet met 9,69% iets beter maar het is vooral opmerkelijk hoe sterk Brussel scoort. In het Brusselse gewest tellen we nog 'maar' 6,73% wanbetalers.

Evolutie van het B2B betaalgedrag in Vlaanderen



Evolutie van het B2B betaalgedrag in Brussel



4.

Vlaanderen: economische motor Antwerpen sputtert

Wanneer we de cijfers verder uit elkaar halen en de onderscheiden provincies tegenover elkaar stellen, komen toch wel enkele opmerkelijke verrassingen naar boven. Vooral dan het feit dat in Vlaanderen de provincie Antwerpen het relatief zwak doet. Antwerpen wordt traditioneel beschouwd als de economische motor van Vlaanderen. Het lijkt er echter wel op alsof die motor niet op toerental geraakt. De betaalindex voor de provincie Antwerpen komt immers uit op 98,20. Daarmee scoort Antwerpen niet alleen het zwakst onder alle Vlaamse provincies, het ligt ook een heel stuk onder het Vlaamse gemiddelde van 103,2.

De best presterende Vlaamse provincie is Oost-Vlaanderen waar de betaalindex op 105,93 afgevlagd werd. Vlaams-Brabant haalt 103,88 – West-Vlaanderen komt op 103,70 en Limburg op 102,86.

Die relatief zwakke prestatie van Antwerpen blijkt ook uit het hoge aantal aan wanbetalers in die provincie: liefst 13,45% van alle uitstaande facturen werd pas na 90 dagen of zelfs helemaal niet betaald. Oost-Vlaanderen doet het andermaal het best met slechts 7,93% wanbetalers. West-Vlaanderen komt op 8,63%, Vlaams-Brabant op 9,34% en Limburg op 10,73%.

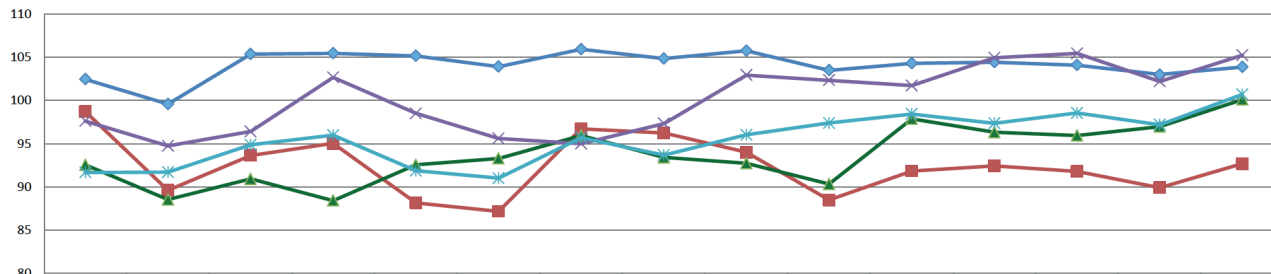


5.

Wallonië: Henegouwen trekt gemiddelde naar beneden

De Waalse betaalindex is met 101,25 weliswaar relatief verbeterd, maar in de totaliteit van de drie gewesten blijft Wallonië duidelijk de zwakste. De Waalse cijfers worden voor een groot stuk naar beneden gehaald door de resultaten die in Henegouwen gemeten werden. Daar eindigde de betaalindex op een dramatisch slechte 92,68. Dat resultaat sleurt de opmerkelijk verbeterde cijfers van Luik naar beneden. Luik kwam uit op een index van 105,24. Tijdens het vorige kwartaal zat Luik nog op 102,22.

Graydon index van het B2B betaalgedrag: Waalse provincies



	2011 Q1	2011 Q2	2011 Q3	2011 Q4	2012 Q1	2012 Q2	2012 Q3	2012 Q4	2013 Q1	2013 Q2	2013 Q3	2013 Q4	2014 Q1	2014 Q2	2014 Q3
Waals-Brabant	102,48	99,60	105,38	105,47	105,17	103,92	105,95	104,85	105,76	103,51	104,31	104,45	104,10	103,01	103,88
Henegouwen	98,74	89,62	93,65	95,03	88,17	87,17	96,71	96,24	94,01	88,50	91,85	92,43	91,79	89,92	92,68
Namen	92,55	88,53	90,92	88,43	92,55	93,30	95,96	93,42	92,74	90,33	97,90	96,33	95,97	96,98	100,10
Luik	97,63	94,75	96,42	102,69	98,51	95,61	95,01	97,34	102,94	102,35	101,71	104,95	105,45	102,22	105,24
Luxemburg	91,69	91,72	94,87	95,98	91,88	91,02	95,69	93,69	96,03	97,39	98,45	97,37	98,55	97,20	100,70

Ook in Wallonië staat de betaalindex nog zwaar onder druk van de forse wanbetalingen. Die blijken ditmaal vooral zwaar door te wegen voor de provincie Luxemburg. Daar werden tijdens het derde kwartaal 12,18% wanbetalingen genoteerd. De beste cijferresultaten werden neergezet door Namen waar “slechts” 8,65% slechte betalers genoteerd werden. Henegouwen eindigde op 11,74%, Luik op 10,40% en Waals-Brabant op 9,34%.

6.

Sectorale tendensen

Als we het betaalgedrag gaan opsplitsen per sector, meten uitstekende resultaten binnen zowat alle hoofdsectoren.

Binnen de kleinhandel werd globaal 81% van de gerapporteerde facturen binnen de afgesproken termijn betaald, slechts 3% kende een aanzienlijke vertraging van meer dan 90 dagen. Voor de groothandel gaat het om 77% binnen termijn, ook slechts 4% met ernstige vertraging. Bij de handel en reparatie van wagens zien we eveneens 90% conform afspraak, amper 1% na 90 dagen.

Binnen de sector van de bouw van gebouwen en bouwprojecten werd 62% correct geregeld, 9% van de facturen werd meer dan 90 dagen na vervaldatum betaald. Voor de weg- en waterbouw zien we toch wat meer vertraging, al gaat het hierbij vaak om grote infrastructuurprojecten: 59% binnen termijn, 20% met vertraging van meer dan 90 dagen.



Bij de gespecialiseerde bouwwerkzaamheden zoals vooral de afwerking van gebouwen (loodgieters, elektriciens, stukadoors, schilders..) betaalt globaal 67% conform de afspraak, 8% stond na 90 dagen nog open.

Zorgenkind op het vlak van betaalgedrag blijft de horeca, waar de betaalscores structureel lager blijven. Vooral bij de eet- en drinkgelegenheden blijven de facturen langer liggen: slechts 46% wordt binnen de afspraak geregeld, maar bijna 30% van de rapporteerde facturen blijft tot 3 maanden na vervalddag nog steeds onbetaald. Bij de accommodatieverschaffers is het beeld iets beter: 62% binnen termijn, 12% na 90 dagen.

Bij de diverse industriële sectoren is het betaalgedrag meestal beter dan gemiddeld in België. De meeste betalingen verlopen voor 70 tot 80% binnen termijn, het grootste deel wordt verder met een vertraging tot maximaal 30 dagen betaald. Slechts in bepaalde deelsectoren zoals bij de drukkerijen en vervaardigers van kledij lopen de wanbetalingen op tot 9 à 10%, wat in verhouding nog beperkt is.

Andere sectoren waar de betaalachterstand structureel hoger blijft liggen, zijn vooral de exploitatie van en handel in onroerend goed (54% binnen termijn, 18% na 90 dagen) en de visserij (57% binnen termijn, 25% na 90 dagen).



Conclusie

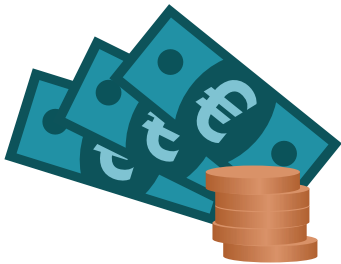
Er is beterschap, maar ...

De nieuwe studie maakt alvast één zaak duidelijk: er is licht aan het einde van de tunnel. Met het uitbreken van de economische crisis in 2008 zat er nauwelijks groei in de Belgische economie. De sociale gevolgen grepen ook wild om zich heen.

Dat we dit jaar maand na maand een vermindering zien van het aantal faillissementen, is een goed teken. Dat ook het betaalgedrag zich weer naar een pre-crisisniveau begeeft, is dat evenzeer.

Toch blijft voorzichtigheid geboden. Uit deze nieuwe studie blijkt dat het betalingsgedrag nog steeds grote regionale verschillen vertoont. Dat Antwerpen, de economische motor van Vlaanderen, geen goed rapport kan voorleggen, geeft te denken. Ook in Wallonië is er nog steeds heel wat werk aan de winkel.

Ondernemers doen er daarom goed aan om het betaalgedrag binnen hun sector verder zorgvuldig op te volgen. Ze doen er goed aan om de posities van hun klanten zorgvuldig te screenen, want het is nog te vroeg om de teugels te vieren. Een actief crediteuren- en debiteurenbeleid kan de financiële positie van de onderneming versterken. Dit is en blijft cruciaal. Pas als een bedrijf over voldoende financiële liquiditeiten kan beschikken, is er immers ruimte om de strategie sterk te onderbouwen.



Nog vragen?



Graydon Belgium nv
Uitbreidingstraat 84/b1
2600 Berchem

Telefoon: 03 280 88 00
E-mail: info@graydon.be