

creditsafe<sup>®</sup>



## Creditsafe Business Intelligence Plus

Integra la business intelligence di Creditsafe grazie a **Salesforce App**.

# Incrementa le performance di sales & marketing e di gestione del credito con la Business Intelligence di Creditsafe.

Business Intelligence Plus di Creditsafe ti aiuta a trasformare le prestazioni della tua azienda enfatizzando la sua più grande risorsa: i dati. Sia che tu stia cercando di migliorare il flusso di cassa della tua attività, massimizzare il potenziale di vendita o aumentare il ritorno degli investimenti di marketing (ROI), è fondamentale dotarsi di valide soluzioni di business intelligence che possano supportarti per migliorare le prestazioni della tua azienda.

Integrandosi direttamente nel tuo Salesforce CRM, Business Intelligence Plus supporta la pulizia del tuo database e arricchisce la tua lista di accounts e lead records con informazioni aziendali verificate in più di 200 paesi. Tutte le informazioni sono disponibili per l'intera base di utenti Salesforce con un semplice clic, per aumentare la loro produttività e sicurezza.

**In che modo Business Intelligence Plus supporta la crescita del tuo business:**



Riduce al minimo il tempo impiegato per l'inserimento dei dati manuale



Favorisce una migliore comprensione delle esigenze dei tuoi clienti



Gestisci il rischio di credito con approfondimenti in tempo reale



Migliora "la pulizia" del tuo database rimuovendo i record duplicati



# Mantieni i dati dei tuoi clienti sempre aggiornati, durante tutto il ciclo di vita

Dati errati possono danneggiare la tua attività, facendoti perdere tempo, reputazione e opportunità. Per questo è essenziale mantenere sempre aggiornate le informazioni sui tuoi clienti e lead records. Collegando i tuoi records Salesforce al database aziendale di Creditsafe, Business Intelligence Plus migliora l'efficienza dei tuoi processi, garantendo dati sempre aggiornati. Con Business Intelligence Plus, potrai focalizzarti sulla crescita della tua azienda.

Collega il tuo Salesforce a Creditsafe e disponi di informazioni accurate in ogni touchpoint:



## Abbina

Abbina manualmente i tuoi records ai profili aziendali di Creditsafe in oltre 200 paesi. Inoltre, Business Intelligence Plus può ricercare tramite l'app o abbina automaticamente i records in 21 paesi del mondo.



## Arricchisci

Compila automaticamente il tuo lead Salesforce e i records di account fino a oltre 600 campi di attività contenenti informazioni certificate direttamente da Creditsafe.



## Aggiorna

Pianifica con cadenza settimanale l'aggiornamento dei dati per le aziende di 21 paesi per mantenere i tuoi records sempre aggiornati



## Monitora

Ricevi quotidianamente le notifiche di monitoraggio per conoscere gli eventi positivi e negativi delle aziende presenti in 48 paesi del mondo



## Automatizza

Integra modelli decisionali personalizzati o standard per semplificare le valutazioni sul credito, accedi a verifiche internazionali e screening su sanzioni, AML e PEPs (Persone Politicamente Esposte).

# Velocizza i processi di credit check e migliora i tuoi flussi di cassa.

La rapidità con cui prendiamo decisioni consapevoli è essenziale per rispondere prontamente agli input esterni ed alle minacce di un contesto altamente competitivo e dinamico.

Business Intelligence Plus aiuta il tuo team a conseguire gli obiettivi di vendita prefissati, riducendo le tempistiche stimate per approvare le richieste di credito, assicurando al contempo che vengano prese decisioni migliori per massimizzare il flusso di cassa.



I record di lead e account sono popolati attraverso l'utilizzo di dati costantemente aggiornati e valorizzati dalla presenza di indicatori di rischio di credito in modo che il tuo team possa approvare i termini di pagamento sulla base di metriche accessibili in tempo reale.

Grazie agli alert di monitoraggio sarai informato costantemente sui cambiamenti della posizione debitoria incluse le variazioni di indirizzo e di rischio di credito.

Inoltre, potrai definire in maniera più efficace le priorità nelle tempistiche di cash collections e di consegna delle fatture con esito positivo.

**Accesso immediato ad informazioni come:**

Credit Score

Limite di Credito

Esperienze di pagamento

Eventi negativi

Indirizzo di fatturazione



## Evita perdite di tempo e inefficienza grazie a dati firmografici e finanziari sempre aggiornati.

Spesso più della metà dei professionisti sales, si affida ad un input manuale dei dati che comporta perdita di tempo per il loro mantenimento e obsolescenza. Di conseguenza, il rischio si concretizza in opportunità perse e decisioni basate su informazioni ormai obsolete.

Con l'utilizzo di Business Intelligence Plus, potrai disporre di informazioni accurate sulle performance di ciascun venditore. L'app connette perfettamente i tuoi sales team con i dati aziendali disponibili in tempo reale mettendo a loro disposizione informazioni preziose. Il risultato immediato è una maggiore efficienza, la possibilità di identificare i migliori lead e massimizzare il potenziale di vendita.

Con i dati firmografici e finanziari a portata di clic, i tuoi venditori potranno valutare rapidamente la bontà dell'offerta commerciale riservata a ciascun cliente in termini di prezzo e identificare la presenza di una parent company o consociata con cui concludere un accordo di gruppo.



### Accesso immediato ad informazioni come:

Limite di Credito

Numero di dipendenti

Fatturato

Settore merceologico

Struttura del gruppo e aziende collegate

Dettagli su dirigenti e azionisti

# Segmenta con precisione il tuo target e arricchisci i tuoi report in tempo reale.

L'utilizzo delle informazioni derivanti dalla tua customer base è la chiave per coinvolgere un audience sempre più in linea con il target desiderato e per migliorare il ROI delle tue campagne. La ricerca mostra che la segmentazione del target può migliorare le prestazioni delle campagne di email marketing fino a 8 volte, ma solo un terzo dei marketer sfrutta i dati disponibili per farlo.

Combinando i dati esistenti con le ricche informazioni firmografiche e finanziarie di Creditsafe, Business Intelligence Plus ti consente di segmentare con precisione il tuo audience, capire meglio le esigenze dei tuoi clienti e sviluppare messaggi di campagna più coinvolgenti. Potrai anche utilizzare i campi Creditsafe come metriche aggiuntive all'interno dei tuoi reports e documenti di analisi, scoprendo nuove tendenze nel tuo database.

Accesso immediato ad informazioni come:

Fatturato

Area geografica

Settore merceologico

Longevità dell'impresa

Credit Score

Forma giuridica





## Semplifica i controlli del credito e sulla conformità con un click.

Automatizza i controlli di credito e conformità e risparmia fino al 70% del tempo grazie alla possibilità di prendere decisioni rapide e automatizzate. Oltre il 50% dei manager ammette che i propri team sprechino fino a 20 ore a settimana inseguendo lead che non rispettano la credit policy aziendale.

Con Creditsafe puoi integrare in Salesforce modelli decisionali personalizzati o utilizzare quelli standard per semplificare le valutazioni di credito in oltre 200 paesi e territori, accedere a verifiche internazionale e screening su sanzioni globali, AML e PEP (Persone Politicamente Esposte).

Grazie all'integrazione con Salesforce, il team di vendita può pre-selezionare i potenziali clienti, completare le valutazioni del credito, rispettando la politica commerciale dell'azienda senza uscire dalla piattaforma e automatizzare i controlli KYC per un onboarding più efficiente. Tutto con un semplice click.





## Accesso unico ad un universo globale di business intelligence

Business Intelligence Plus offre un'ampia copertura globale dei tuoi clienti, fornitori e leads con accesso in tempo reale ai report di oltre 430 milioni di aziende in oltre 200 paesi. Questo ci consente di fornire costantemente il 99,9% dei report aziendali richiesti in modo istantaneo tramite l'app. I dati di Creditsafe sono raccolti da più di 9.000 fonti e aggiornati oltre 5 milioni di volte al giorno dai registri ufficiali, pubblicazioni locali, agenzie di recupero crediti, trade payment partners e molte altre fonti affidabili.

Arricchisci i tuoi records, visualizza i reports attraverso l'app e scarica i dati ottenuti in PDF in oltre 200 paesi

■ Le informazioni di business intelligence sono disponibili in tempo reale



# Attiva Business Intelligence Plus



1. Rivolgiti al tuo account Creditsafe o contatta il nostro servizio clienti



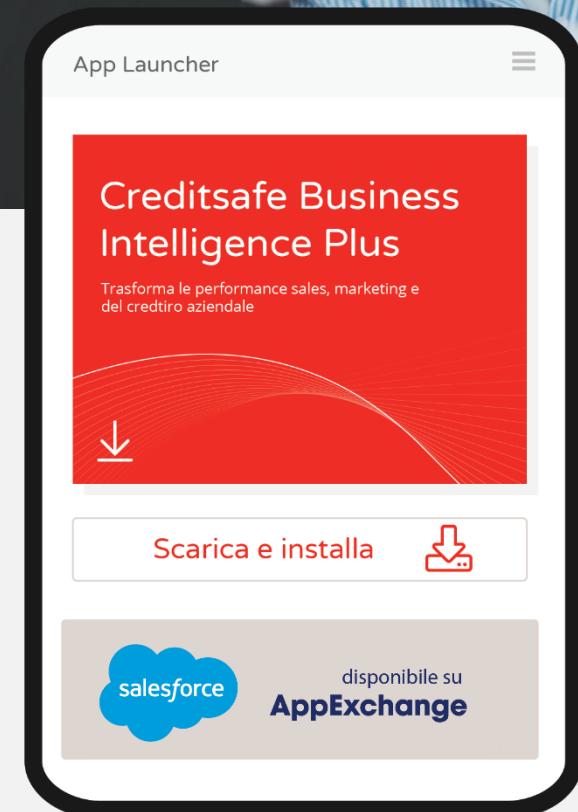
2. Costruisci il tuo pacchetto dati su misura con il supporto dell'account dedicato

In Creditsafe diamo valore alle tue esigenze e ti offriamo solo i dati di cui hai bisogno, costruendo il tuo pacchetto in base alle reali necessità del tuo business.



3. Installa l'app e inizia ad utilizzarla

Scarica e installa Business Intelligence Plus dall' App-Exchange. L'app può essere installata e configurata dal tuo amministratore di Salesforce.



26 UFFICI | 15 PAESI | 3 CONTINENTI



## Creditsafe Italia

**Sede operativa:** Corso Francesco Ferrucci 112, 10138, Torino

**Sede legale/operativa:** Via Pantano 2, 20122, Milano

**Email:** [italiainfo@creditsafe.it](mailto:italiainfo@creditsafe.it) | **Tel:** +39 011 19 46 46 00 | **Sito web:**

[www.creditsafe.com](http://www.creditsafe.com)