

KUNDECASE



– Creditsafe har den bedste teknologien,
gode data og et raskt og stabilt API

**PÅ KUN TO ÅR HAR DEFERO VOKST FREM SOM NORGES LEDENDE
AKTØR INNEN KREDITTSJEKK FOR PRIVATPERSONER. DET HADDE
IKKE VÆRT MULIG UTEN LETTFORSTÅELIGE OG PÅLITELIGE
KREDITTDATA FRA CREDITSAFE.**

Hver gang en privatperson inngår en kredittavtale med en bank eller et finansforetak – enten det dreier seg om et boliglån eller et nytt kredittkort – avgjøres betingelsene i stor grad av denne personens kredittvurdering.

– Disse dataene har veldig stor betydning for folks privatøkonomi. Før vi etablerte oss på markedet hadde likevel nesten ingen nordmenn et forhold til sine personlige kredittdata, eller noen formening om viktigheten av dem, sier daglig leder Eigil Arff Tarjem i Defero.

Defero er en tjeneste som gjør det mulig for privatpersoner å gjøre en gratis kredittsjekk av seg selv. Dataene blir presentert i en forståelig rapport, og danner grunnlaget for å vise hvert enkelt medlem hvilke renter de kan forvente seg. Fintechselskapet så dagens lys i 2019, og har i løpet av kun to år vokst frem som en ledende aktør på markedet.

– Vi har laget et produkt som legger til rette for at privatpersoner skal få et eierskap til, og forståelse for, disse dataene. Vi har skapt en mulighet for nordmenn til å sjekke sine egne kredittdata, slik at de kan få oversikt over hvilke betingelser de kan kreve på en enklere og mer sømløs måte.

HELT AVHENGIGE AV ET RASKT OG STABILT API

I dag bruker Defero store volum av kredittdata, og innhenting av disse dataene må skje på en rask og pålitelig måte.

– Hele produktet vårt og tjenesten vår er bygget rundt kredittdata. Da sier det seg selv at vi er helt avhengige av en partner som kan tilby gode data, levert gjennom et raskt og stabilt API. Folk har ikke tålmodighet til å vente på å se resultatene sine, sier Tarjem.

Alle som var med på å starte opp Defero i 2019 har en bakgrunn fra kredittbransjen. Tarjem og hans partnere kjente derfor godt til landskapet, og hadde god oversikt over de ulike leverandørene av kredittdata.

– Vi testet flere forskjellige API'er, og kom raskt frem til at Creditsafe var det beste alternativet. De har den beste teknologien, gode data og et raskt og stabilt API som kan gjøre mange oppslag, konstaterer Deferos daglig leder.



Hele produktet vårt og tjenesten vår er bygget rundt kredittdata. Da sier det seg selv at vi er helt avhengige av en partner som kan tilby gode data, levert gjennom et raskt og stabilt API. Folk har ikke tålmodighet til å vente på å se resultatene sine.

EIGIL ARFF TARJEM
DEFERO, DAGLIG LEDER

ET HELHETLIG OG LANGSIKTIG SAMARBEID

Tarjem presiserer likevel at det var mer enn kun det tekniske som aspektet som gjorde at Defero valgte Creditsafe som kredittdatapartner.

– En annen ting som er veldig viktig for oss er å ha en partner som er transparent, og som vi vet vi kan jobbe med i mange år. Dersom vi hadde valgt en useriøs aktør kunne potensielt hele kjerneproduktet vårt falt sammen, påpeker han.

– I Creditsafe har vi funnet en fremoverlent og innovativ partner med globalt nedslagsfelt, som vi kan ha et helhetlig og langsiktig samarbeid med. De er med på våre ambisjoner, og vil være med oss gjennom hele veksten i mange år fremover.

VELDIG FORSTÅELIG SCORINGSMODELL

Tarjem er også fornøyd med hvordan Creditsafe bidrar til å løse selskapets kanskje største utfordring:

– Vi må gjøre dette interessant for kundene våre. Privatpersoner synes ikke nødvendigvis at privatøkonomi er kjempegøy, og i hvert fall ikke kredittdata, påpeker han.

Creditsafe leverer en enkel scoringsmodell rangerer kundens kredittscore på en skala fra 1-100, der 1 er dårligst/høyet risiko og 100 er best/lavest risiko. Scoren beregnes ut i fra en rekke faktorer, som inntekt, formue, usikret gjeld, total gjeld og betalingshistorikk.



I Creditsafe har vi funnet en fremoverlent og innovativ partner med globalt nedslagsfelt, som vi kan ha et helhetlig og langsiktig samarbeid med. De er med på våre ambisjoner, og vil være med oss gjennom hele veksten i mange år fremover.

EIGIL ARFF TARJEM
DEFERO, DAGLIG LEDER

– Ulike kredittbyråer har forskjellige måter å presentere kredittscore på. Creditsafe har en scoringsmodell og et scoring-språk som er veldig forståelig for folk flest, noe som gjør det lettere for oss å være engasjerende overfor kundene våre, sier Tarjem.

DEFERO HAR ONBOARDET 175.000 MEDLEMMER

Siden Defero startet opp for rett i overkant av to år siden har selskapet lyktes med å onboarde flere enn 175.000 medlemmer til sin tjeneste. Suksessen har gjort at tjenesten nylig også har blitt lansert i Sverige.

– I norsk skala er det helt enormt! Det er ikke mange som har vokst så mye på så kort tid, og vi hadde ikke klart det uten Creditsafe, fastslår Tarjem.

– Nå har vi et produkt som blir hyppig brukt, og Defero har har blitt en "go-to"-portal for å få kontroll over privatøkonomien. Det vitner om at vi har truffet godt med vårt tilbud, og at folk synes det er interessant å se data fra Creditsafe, avslutter han.

INTEGRASJONSLØSNINGER TILPASSET DIN BEDRIFT

Creditsafe tilbyr en rekke integrasjoner for at du enkelt skal kunne overføre dagsfersk informasjon til ditt eget system. Ved å automatisere prosessene sparer du både tid og penger, samt at du kan ta tryggere beslutninger.

KONTAKT OSS

Creditsafe Norge AS
Storgata 7, 0155 Oslo
☎ 800 24 722

✉ support@creditsafe.no
🖱 www.creditsafe.com
🌐 linkedin.com/company/creditsafe